

CALL WIT

Web3 Innovation in Tourism

Objetivo

A **Call WIT - Web3 Innovation in Tourism** pretende investir em projetos de base tecnológica com um alto potencial de crescimento e valorização, que se encontrem na vanguarda da inovação Web3 em Turismo e Hotelaria.

Este investimento destina-se a startups com ambições arrojadas na integração da Web3 no setor do Turismo e Hotelaria e que se encontrem em fase de *pre-seed*, *seed* ou series A.

Investimento entre 200.000€ e 1.5M€, apenas capital, sem tokens;

Enquadramento

No domínio da tecnologia, o progresso desdobra-se frequentemente em incrementos graduais, ocasionalmente marcados por saltos de impacto substancial. Atualmente, estamos no limiar de outra transição notável, à medida que indivíduos e empresas abraçam a mudança para a Web3. Essa alteração de paradigma oferece oportunidades sem precedentes, aproveitando o poder da descentralização, transparência, tokenização e governança aprimorada inerente a novos modelos de negócios.

Na Portugal Ventures, estamos profundamente empenhados em identificar e apoiar startups na vanguarda da inovação Web3 em turismo e hotelaria. De plataformas de reservas descentralizadas a programas de fidelidade baseados em *blockchain*, essas soluções inovadoras estão prontas para romper paradigmas tradicionais e desbloquear novos níveis de criação de valor. Além de melhorar as experiências dos clientes, as inovações da Web3 têm o potencial de simplificar as operações e impulsionar ganhos de eficiência para as empresas do setor de turismo e hotelaria por meio de *smart contracts*, alimentados pela tecnologia *blockchain*. Além disso, as soluções de identidade descentralizadas oferecem uma forma segura e interoperável de gerir os dados dos clientes, permitindo autenticação e personalização contínuas em sistemas e plataformas diferentes, mitigando preocupações com privacidade e riscos regulatórios e, ao mesmo tempo, aprimorando a segurança e a conformidade dos dados.

Convidamos empresários e inovadores com ambições arrojadas na integração da Web3 no setor do Turismo a aproveitar esta oportunidade e juntar-se a nós para moldar o futuro desta indústria dinâmica.

Nesta Call procuramos ativamente oportunidades de investimento em startups, oferecendo financiamento de capital de risco que varia entre 200 mil euros e 1.5 milhões de euros.

Elegibilidade

1. Empresas na fase Pre-seed /Seed/Series A;
2. Tecnologia e Sector Específico – Integração Web 3 no sector do Turismo;
3. Empresas constituídas com sede ou com atividade operacional significativa em Portugal (ou compromisso de aumentar a atividade existente);
4. Equipa estabelecida, liderada por Fundadores;
5. Contabilidade organizada, sem dívidas pendentes à Segurança Social ou Autoridade Tributária;
6. Evidências sobre o produto e o mercado (pelo menos, MVP);
7. As pessoas singulares e coletivas devem demonstrar o cumprimento das disposições legais e regulamentares relativas ao branqueamento de capitais e ao financiamento do terrorismo.

Candidaturas

- A submissão da candidatura deverá ser efetuada, exclusivamente, através de uma das entidades da [Rede Ignition Partners Network](#) da Portugal Ventures;
- O formulário de candidatura disponível no site da Portugal Ventures, deverá ser devidamente preenchido em português ou inglês;
- Os prazos para candidatura e as datas relevantes do processo podem ser consultadas no site da Portugal Ventures;
- Se aplicável, o formulário de candidatura deve ser acompanhado por toda a documentação solicitada no capítulo “Anexos”, do formulário.

Para mais questões ou informações, por favor envie um e-mail para:
submissions@portugalventures.pt.

Critérios de Decisão

Os projetos apresentados serão sujeitos a uma triagem inicial para avaliar a sua adequação e elegibilidade. A avaliação de cada projeto terá em conta os seguintes critérios:

1. **Equipa de Gestão** (competências técnicas e capacidade de gestão da equipa);
2. **Solução e Proposta de Valor** (grau de inovação da solução e como se irá distinguir no mercado);
3. **Concorrência** (principais concorrentes, atuais e potenciais);
4. **Vantagens competitivas** (vantagens competitivas e diferenciação da tecnologia ou do produto em relação aos já existentes no mercado);
5. **Grau de Planeamento do Desenvolvimento do projeto** (plano de desenvolvimento do projeto, com identificação das principais etapas até ao cumprimento do objetivo proposto);
6. **Mercado alvo e caracterização** (dimensão do mercado atual e potencial, caracterização do mercado alvo, e posicionamento da empresa na cadeia de valor global);
7. **Modelo de negócio** (modelo de receitas e estratégia comercial);
8. **Tração** (indicadores: utilizadores/clientes/custo de aquisição, entre outros);
9. **Exit** (potencial para atrair compradores interessados em adquirir a empresa e/ou licenciar a tecnologia).
10. **Análise de Riscos** (como os principais riscos são mitigados no projeto)

Confidencialidade

A Portugal Ventures e os Parceiros manterão confidencial toda a informação submetida bem como qualquer outra informação que venham a receber, pelo período de 12 (doze) meses.

Alterações às condições de elegibilidade

A Portugal Ventures reserva-se o direito de, a qualquer momento, alterar qualquer cláusula do Regulamento e Regulamento, comunicando essas alterações aos Fundadores e Parceiros de Ignição da forma que considerar adequada.